



BullGuard Advantage

Alles, was Ihr Unternehmen
für den Erfolg benötigt



19HS52

BullGuard 

BullGuard ist ein Produkt, von dem beide Seiten profitieren - wir und unsere Kunden.

**Adrian Moro, Vice President,
Arlt GmbH, Deutschland.**

BullGuard Advantage ist eine der besten Entscheidungen, die Sie für Ihr Unternehmen treffen können.

Beim BullGuard Advantage-Partner-Programm stehen unsere Vertriebspartner an erster Stelle – wir helfen ihnen, ihren Profit zu steigern, ihr Unternehmen auszubauen, und gleichzeitig die Internetsicherheit ihrer Kunden zu gewährleisten.

Unsere Vertriebspartner sind für unser Unternehmen von zentraler Bedeutung und für unseren Erfolg unabdingbar. Daher ist es für uns wichtig, dass Sie als Partner über das Advantage Partner-Programm an den Früchten dieses Erfolgs teilhaben.

Neben großen Gewinnmargen maximiert unsere branchenführende Umsatzbeteiligung Ihren Profit bei jedem Verkauf. Und wir helfen Ihnen dabei, sich von der Einzelhandelskonkurrenz abzuheben – mit kostenlosem Werbematerial für Ihre Geschäftsräume, brandaktuellen Einblicken in den Markt und umfassenden Partnermaterialien.

Ergänzt wird dies durch die Unterstützung durch unsere erfahrenen Vertriebs- und Technischen Support-Teams.



Das zweite Jahr in Folge wurde BullGuard mit dem PCR-Preis für Anbieter, Software, Service und Support ausgezeichnet. Dies zeigt eindrücklich, weshalb BullGuard ein so angesehener und geschätzter Anbieter für seine Vertriebspartner ist.

Sichern Sie sich mit BullGuard Advantage schon heute Ihren Geschäftsvorteil von morgen.

Die Zusammenarbeit mit BullGuard lohnt sich, für uns und unsere Kunden. Es ist ein großartiges Produkt für den Kunden, wir können unsere PCs für die Kunden noch interessanter gestalten, einen Rabatt erhalten und bekommen auch noch eine Einladung zu Advantage+ Events.

Dennis Möller, Head of Marketing, CSL Computer Deutschland.

Als führender Anbieter von Produkten für Internetsicherheit ist es unsere Mission bei BullGuard, Ihre Kunden mit branchenführenden und einfach anzuwendenden Sicherheits-Produkten vor Bedrohungen aus dem Internet zu schützen.

Wir verändern die Branche kontinuierlich mit unseren besonderen Innovationen – wie der preisgekrönten Game Booster-Technologie und unserer modernen lernfähigen Technologie – damit wir der neusten Malware stets einen Schritt voraus sind.

BullGuard wird immer wieder für seinen umfassenden Schutz ausgezeichnet. Er gewährleistet nicht nur, dass Ihre Kunden im Internet sicher sind, sondern bietet Ihnen auch noch den Vorteil des konkurrenzlosen BullGuard Advantage-Programms.

Mit seinen preisgekrönten Produkten, seinem großartigen Service und Support und seinen branchenführenden Renditen hilft Ihnen BullGuard dabei, Ihre Kunden zufriedenzustellen, und unterstützt Ihr Unternehmen dabei, höhere Gewinne zu erzielen.

Bei BullGuard Advantage geht es darum, Sie zukünftig an unserem Erfolg teilhaben zu lassen. Sie erhalten eine Umsatzbeteiligung von 25% bei jeder Lizenzverlängerung für die gesamte Lebensdauer aller Produkte. Dies gewährleistet unseren Vertriebspartnern eine langfristig sprudelnde Einnahmequelle.

- 1** Preisgekrönte Verbraucherprodukte für Privatanwender und Kleinunternehmen
- 2** Eine der höchsten Umsatzmargen der Branche
- 3** 25%ige Umsatzbeteiligung bei sämtlichen Lizenzverlängerungen für die gesamte Lebensdauer eines Produkts
- 4** Kostenloser Support für Sie und Ihre Kunden
- 5** Kostenlose Materialien für Werbeaktionen vor Ort, Point-of-Sale- und Produktinformationen
- 6** Online-Marketing für einen zusätzlichen Umsatz über Ihre Website

Die Umsatzbeteiligung von BullGuard hat uns mehr als €192.000 eingebracht.

Mary Blackburn, 121 Computers, Vereinigtes Königreich.

Die beste Umsatzbeteiligung in der Branche. Ich bin dabei!

Die Umsatzbeteiligung war von Anfang an der Eckpfeiler unseres Partner-Programms. Sie am Erfolg und die Beliebtheit unserer Produkte bei jeder Lizenzverlängerung teilhaben zu lassen, ist nur eine der vielen Arten, wie wir uns für unsere Partner engagieren.

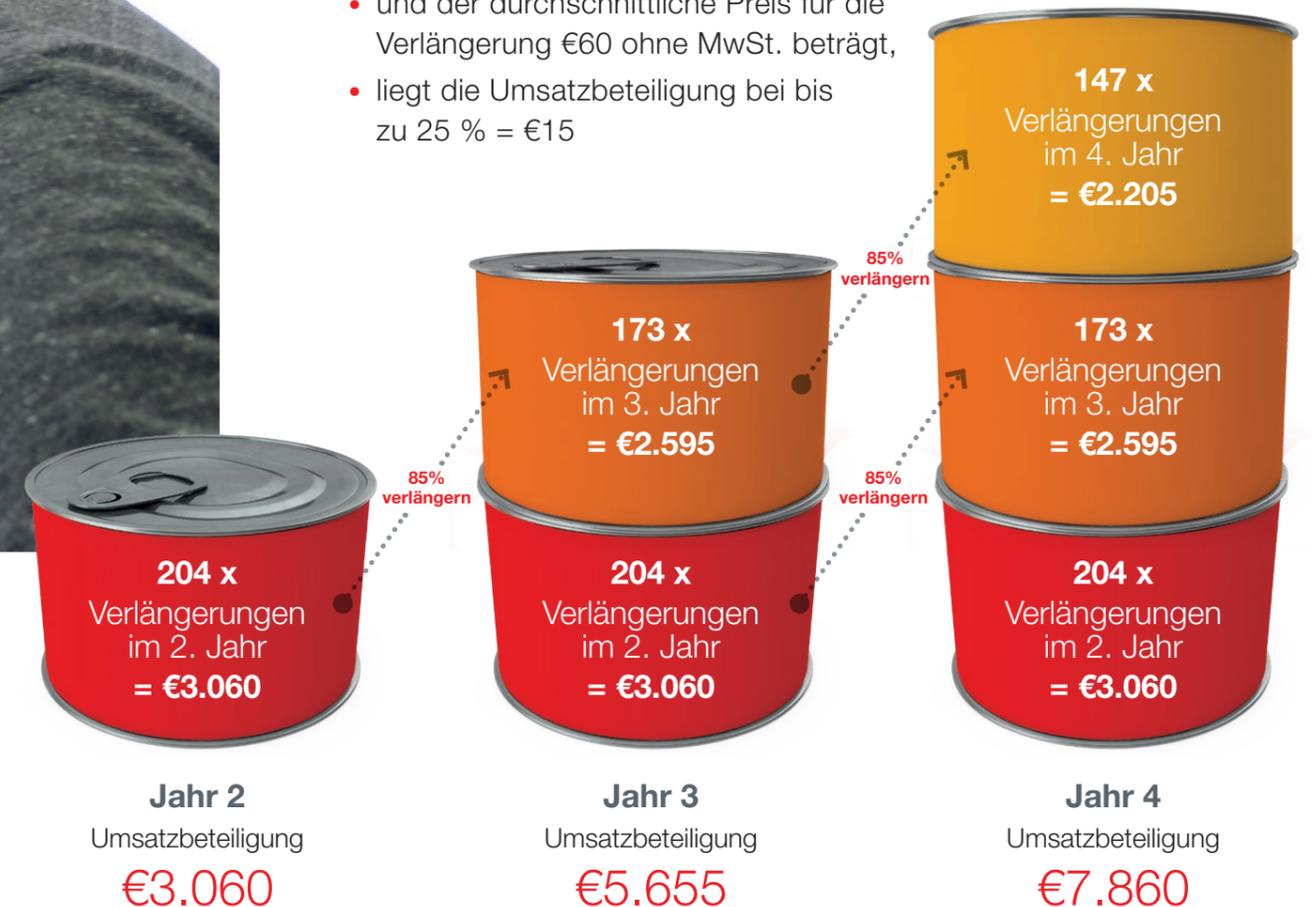
Neben den ausgezeichneten Gewinnmargen beim Verkauf der Software können sich unsere Partner über unsere Umsatzbeteiligung zusätzliche Erträge sichern – und zwar jedes Mal, wenn ihre Kunden die Lizenz online verlängern. Dies gilt während der gesamten Lebensdauer des Produkts, solange der Händler aktiver BullGuard-Vertriebspartner bleibt.

Und mit einer der höchsten Kundenzufriedenheitsgraden der Branche verlängern mehr als 85% unserer Kunden jedes Jahr ihre Lizenzen, sodass Partner von BullGuard im Vergleich zu Produkten von Konkurrenzpartnern einen erheblichen Umsatzanstieg verzeichnen können.

Eine Umsatzbeteiligung für die Zukunft Ihres Unternehmens.

Und so kann eine Umsatzbeteiligung für Sie aussehen: Basierend auf:

- 20 verkauften Lizenzen pro Monat, d.h. 240 Lizenzen pro Jahr,
- und 85 % der Benutzer ihre Lizenzen verlängern,
- und der durchschnittliche Preis für die Verlängerung €60 ohne MwSt. beträgt,
- liegt die Umsatzbeteiligung bei bis zu 25 % = €15



BullGuard Advantage+

NUR AUF EINLADUNG

Partner, die Spitzenumsätze erzielen*, können darüber hinaus von weiteren Vorteilen unseres Advantage+-Programms profitieren, mit einer weiteren 5%igen Umsatzbeteiligung bei Lizenzverlängerungen von Kunden.

- weitere 5%ige Umsatzbeteiligung, also insgesamt 30%
- umfassendere Vertriebs-Unterstützung
- gemeinsame Marketing-Kampagnen
- jährlich stattfindendes Event für Networking und Möglichkeiten für eine Zusammenarbeit

Advantage+-Partner werden auch bei der Produktplanung und -ausrichtung von BullGuard für die Zukunft einbezogen, wodurch sie bereits vorab einen Einblick in die Entwicklung der Sicherheitsbranche für Verbraucher erhalten, und wie sie von sich abzeichnenden Entwicklungen profitieren können.

* Mehr als 500 neue Aktivierungen pro Jahr



Ich liebe die Umsatzbeteiligung.
Meine Kunden lieben die
Produkte!



AV Comparatives, 2018
✓ 100% Sicherheit



AV-Test, November 2018
Schutz vor Malware-Infektionen
wie Viren, Würmer oder Trojaner
✓ 100% Sicherheit



AV-Test, Oktober 2018
✓ 100% Sicherheit

Innovativ, einfach einzusetzen und mit nur einer geringen Systemlast, nimmt die Palette an Internetschutzprogrammen von BullGuard einen Spitzenplatz bei der Sicherheit und dem Preis-Leistungsverhältnis ein.

Branchenführende Funktionen wie ein Malware-Schutz der nächsten Generation, der Home Network Scanner, unser einzigartiger Game Booster und ein komplettes Paket an Kinderschutzfunktionen machen BullGuard zum effektivsten Internetschutz, den Sie Ihren Kunden bieten können.

BullGuard	18/18
F-Secure	17.5/18
McAfee	17.5/18
AVG	17/18
avast	17/18
Microsoft	17/18

Branchenführende Innovation.

Malware-Schutz der nächsten Generation

Unser Malware-Programm der nächsten Generation überzeugt durch intelligenten Schutz auf drei Stufen:

- 1 Sie erkennt vertrauenswürdige Websites und Anwendungen.
- 2 Sie scannt kontinuierlich nach Signaturen und Anomalien, die für Malware kennzeichnend sind.
- 3 Erkannte Malware wird gesperrt, unter Quarantäne gestellt und dann neutralisiert.

Heimnetzwerk-Scanner

Jedes Gerät, das Teil eines Heimnetzwerks ist, kann Hackern potenziell dazu dienen, Tür und Tor zum Netzwerk zu öffnen, und stellt ein Risiko für persönliche und finanzielle Daten dar. Unsere neueste Version von Premium Protection umfasst auch den Heimnetzwerk-Scanner, der das heimische WLAN-Netzwerk permanent überwacht und sämtliche damit verbundenen Geräte schützt, um sicherzustellen, dass sie kein Schlupfloch für eine Cyber-Attacke bieten.

Game Booster

Gamer sind die Gruppe, die für Cyber-Attacken am anfälligsten ist. Unsere Game-Booster-Funktion optimiert die CPU-Leistung und blockiert gleichzeitig Pop-Ups und andere störende Unterbrechungen. Gamer kommen so in den Genuss eines deutlich flüssigeren Spielerlebnisses ohne Verzögerungen und Unterbrechungen.

Wir haben die höchsten Renditen durch die Umsatzbeteiligung mit BullGuard erzielt. Sie gewährleistet, dass wir unser Potenzial bei der Umsatzbeteiligung maximal ausschöpfen können

Ronald Schuyten,
Ataf Compu & Co, Belgien.

Flexibles Produktangebot

Unsere Produkte sind in verschiedenen Ausführungen speziell für Ihr Unternehmen erhältlich:

- Einzelhandels-Packungen für Läden und Online-Shops
- Produkte für Komplettangebote mit PCs, Laptops, Tablets und Smartphones
- Kostenlose Trial-Versionen, damit Ihre Kunden BullGuard 90 Tage lang testen können. Keine Kosten, keine Risiken und eine garantierte Umsatzbeteiligung bei der Verlängerung von Lizenzen – heute und bei jeder zukünftigen Lizenzverlängerung!



Willkommen bei der Partnerschaft, die so viel mehr als eine reine Umsatzbeteiligung ist.

Ausgezeichneter Support – in Sachen Technik, Vertrieb und Marketing

Die Unterstützung unserer Partner steht im Mittelpunkt des BullGuard Advantage-Programms.

Gold-Partner-Support. Eine regionale Produktunterstützung mit einer garantierten Reaktionszeit von 15 Minuten steht dem Partner und den Endkunden. Für dringendere Anfragen können Sie und Ihre Kunden über unseren Online-Chat direkt mit unserem Support-Team in Kontakt treten.

Vertriebsunterstützung für Einzelhandelspartner Advantage-Einzelhandelspartner profitieren von einer Vertriebsunterstützung mit kostenlosen Point-of-Sale-Materialien in Form von Pop-Up-Aufstellern, Postern und Bannern mit Logoschriftzug sowie leicht verständlichen Produktbroschüren.

Vertriebs- und Marketing-Unterstützung für Vertriebskanäle

Unser spezielles örtliches Sales-Team für Vertriebskanäle konzentriert sich darauf, dass Sie Ihren Kunden den besten Internetschutz anbieten können, und den maximalen Nutzen aus Ihrer BullGuard-Partnerschaft ziehen. Sie bieten Ihnen Hilfe, genau dann, wenn Sie sie benötigen, einschließlich einer kompletten Palette an Marketing-Materialien, darunter auch Materialien für E Mail-Kampagnen, interessanten Content, Pack-Shots und Werbebanner für die Online-Werbung.

Der Kundenservice von BullGuard sucht seinesgleichen. Wann auch immer wir Hilfe benötigen, unser Account Manager ist jederzeit telefonisch erreichbar, oder wenn unsere Kunden Hilfe benötigen, können wir darauf vertrauen, dass der Support von BullGuard rund um die Uhr für sie erreichbar ist.

André Altmann, Founder, Originalsoftware.de Deutschland.

BullGuard®

Advantage

Über €15.670.000 an
Umsatzbeteiligungen
wurden von uns bereits
seit 2010 ausgezahlt...
...und es geht immer weiter.

Nutzen Sie die Vorteile von BullGuard Advantage.
Für weitere Informationen und zur Anmeldung als
Einzelhandels-Partner besuchen Sie uns unter

bullguardadvantage.com



STEFAN WEHRHAHN

Country Manager D-A-CH

Stefan.Wehrhahn@bullguard.com

+49 173 3 64 74 89



OKTAY CAYIROGLU

Senior Sales Manager D-A-CH

Oktay.Cayiroglu@bullguard.com

+49 160 1 67 72 31



PETER RÖDER

Senior Sales Manager D-A-CH

Peter.Roeder@bullguard.com

+49 151 42 44 22 44

